



Sie sehen Freiheiten als Chance für neue Wege? Sie sagen, was Sie denken, und Sie tun, was Sie sagen? Erfolge treiben Sie an, neue Herausforderungen anzunehmen und diese mit Leidenschaft zu meistern? Dann sind Sie bei Rodenstock genau richtig!

## INSIDE SALES AGENT (M/W/D)

für den deutschsprachigen Markt mit Schwerpunkt Österreich

### Ihre Aufgaben

- Aktiver und strategischer Verkauf am Telefon im Innendienst inkl. Umsatzverantwortung
- Kundenberatung und Verkauf von Marketing-Kampagnen, hochwertigen Produkten und Services via Telefon zur Umsatzgenerierung und Steigerung der Kundenbindung
- Aktive Beziehungspflege bei unseren Bestandskunden und Aufbau nachhaltiger Partnerschaften bei potenziellen Neukunden durch nutzenorientierte Verkaufsargumente, strukturierte Gesprächsführung und abschlussorientierte Einwandbehandlung
- Erstellung von Angeboten sowie deren Bearbeitung und Verfolgung über den gesamten Kaufentscheidungszyklus
- Verantwortung für die Dokumentation von Kunden- und Projektdaten im CRM-System und weiteren Vertriebsdatenbanken
- Kontinuierliche enge Kooperation mit internen Fachbereichen insb. regionaler Vertrieb, Marketing sowie externen Dienstleistern

### Ihr Profil

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche, kaufmännische oder soziale Ausbildung
- Erfahrungen im Outbound / Inside Sales sind von Vorteil
- Augenoptische Grundkenntnisse sind wünschenswert
- Ausgeprägte MS-Office-Kenntnisse inkl. MS Teams
- Gutes Deutsch und Englisch
- Freude an der Zusammenarbeit mit Kunden und anderen Schnittstellen
- Beratungstalent, Verhandlungsgeschick und Abschlussfreudigkeit
- Hohes Maß an Eigenmotivation und kommunikativer, proaktiver Teamplayer
- Sorgfältige, eigenständige und zuverlässige Arbeitsweise auch unter Termindruck

### Unser Angebot

Flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, internationale Prozesse und Teams, flache Hierarchien, Onboarding-Programm für neue Mitarbeiter, Ideenmanagement, Weiterbildung in der Rodenstock-Akademie, Kaffeeküche, zusätzliche freie Tage (Karfreitag, Heiliger Abend, Silvester)

### Standort

Grünbergstraße 15., 1120 Wien / Home-Office

### Verdienst

Überkollektivvertragliches Jahresbruttogehalt ab 40.000 Euro. Je nach Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.

### Ihre Bewerbung

Bitte schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: [hraustria@rodenstock.com](mailto:hraustria@rodenstock.com)

### Ihr Ansprechpartner

Herr Harant  
+43 1 599 00 220

### Über Rodenstock

Die Rodenstock Group ist ein weltweiter Innovationsführer im Bereich Augengesundheit und bedeutender Hersteller von Premium Brillengläsern und -fassungen. Dabei steht die Philosophie „B.I.G. VISION FOR ALL – Biometric Intelligent Glasses“ für einen Paradigmenwechsel bei individuellen Gleitsichtgläsern. Das 1877 gegründete Unternehmen mit Sitz in München beschäftigt weltweit rund 4.900 Mitarbeiter, unterhält Produktionsstätten an 14 Standorten in 13 Ländern und ist in mehr als 85 Ländern mit Vertriebsniederlassungen und Distributionspartnern vertreten. Durch die Kombination aus deutscher Markenqualität, technischer Innovationen, modischen Trends und einem internationalen Wachstumskurs finden Sie bei Rodenstock ein vielfältiges Aufgabengebiet mit großem Freiraum für neue Ideen und Ihre persönliche Weiterentwicklung.

Besuchen Sie uns auch auf den Plattformen Facebook und Instagram.